

NETO per Peugeot Professional

25 Settembre 2015



PEUGEOT
PROFESSIONAL

Una storia di successo lunga 10 anni

2005



1 servizio

2010



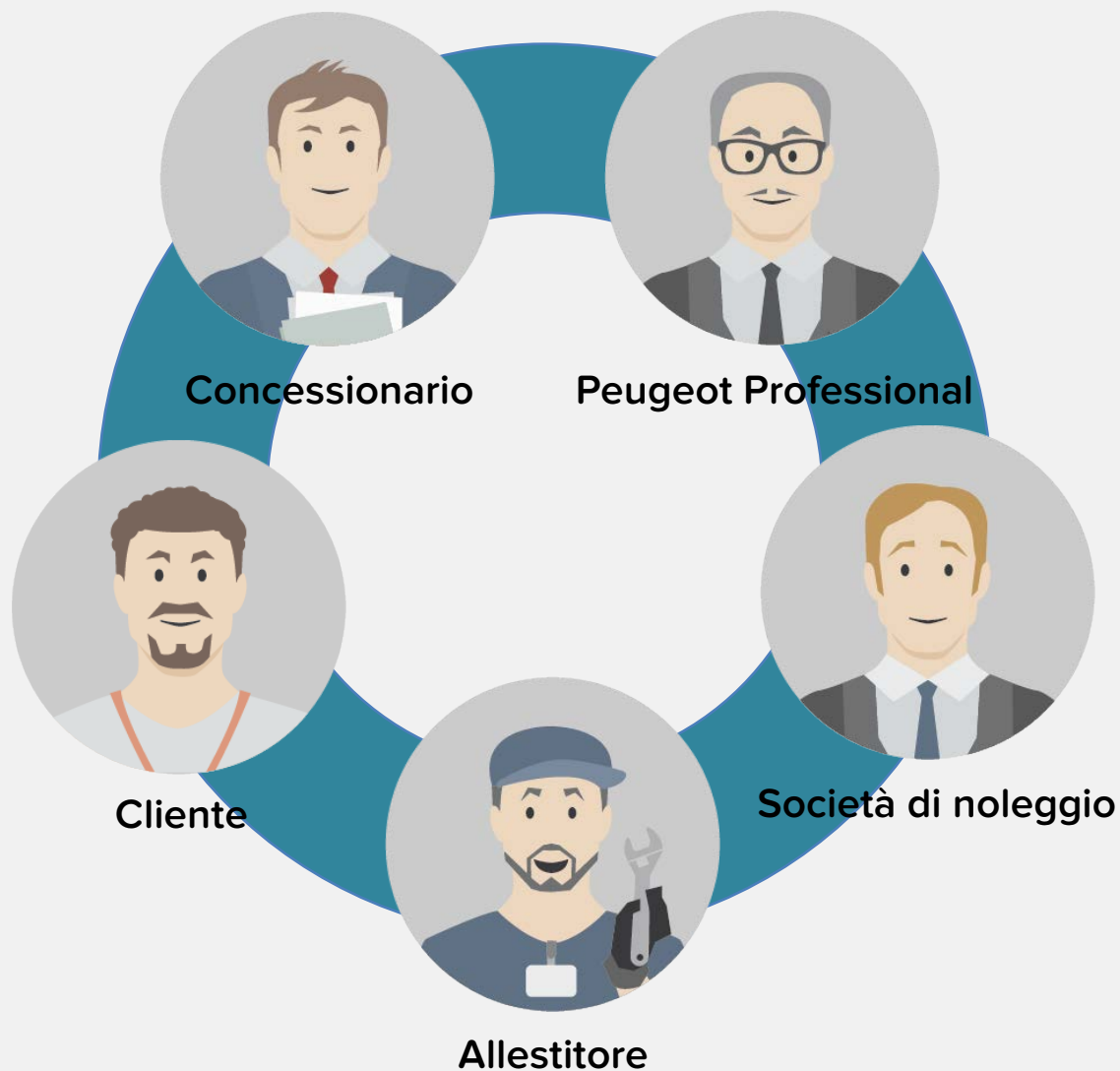
5 servizi

2015

NETO

9 servizi

Business Intelligence per il trasporto su strada



Un set di servizi in Europa

Converters

GERMANIA



34

FRANCIA



43

REGNO UNITO



35

TURCHIA



18

SPAGNA



34

ITALIA



167

BELGIO



45

PAESI BASSI



37



L'unico portale dedicato completamente agli LCV

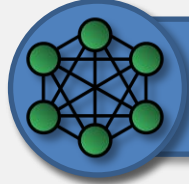


www.neto.center

NETO in cifre



Più di 10.000 utenti



9 piattaforme pubbliche, 13 piattaforme di servizio



Un portale completamente dedicato ai Veicoli Commerciali



Più di 1.600 allestitori coinvolti in Europa



64 diversi tipi di allestimento per soddisfare ogni Cliente



Più di 6.000 allestimenti oggi presenti in archivio

1 marchio, 9 servizi

NETO

DEALER

Drive your business

NETO

LIVE

Need for lead

NETO

ANALYTICS

The business dashboard

NETO

BODY

Convert your business

NETO

RENT

Expertise for lease

NETO

PLUS

Find your customer

NETO

PRO

Professional prospecting

NETO

RESTART

Vehicle's new life

NETO

ACADEMY

Training for excellence

NETO



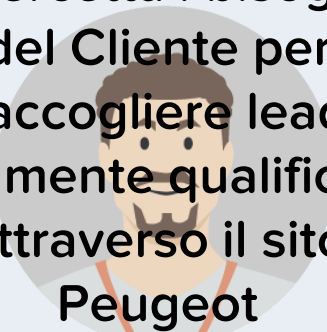
Un servizio globale integrato per Peugeot



NETO

LIVE
Need for lead

Intercetta i bisogni
del Cliente per
raccogliere lead
altamente qualificati
attraverso il sito
Peugeot
Professional
Customer



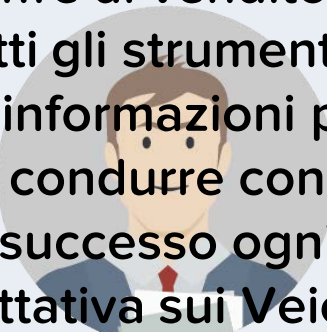
LEAD GENERATION



NETO

DEALER
Drive your business

Offre al venditore
tutti gli strumenti e
le informazioni per
condurre con
successo ogni
trattativa sui Veicoli
Commerciali
Dealer



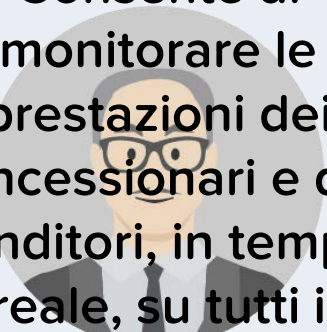
VENDITE



NETO

ANALYTICS
The business dashboard

Consente di
monitorare le
prestazioni dei
concessionari e dei
venditori, in tempo
reale, su tutti i
mercati attivi
OEM



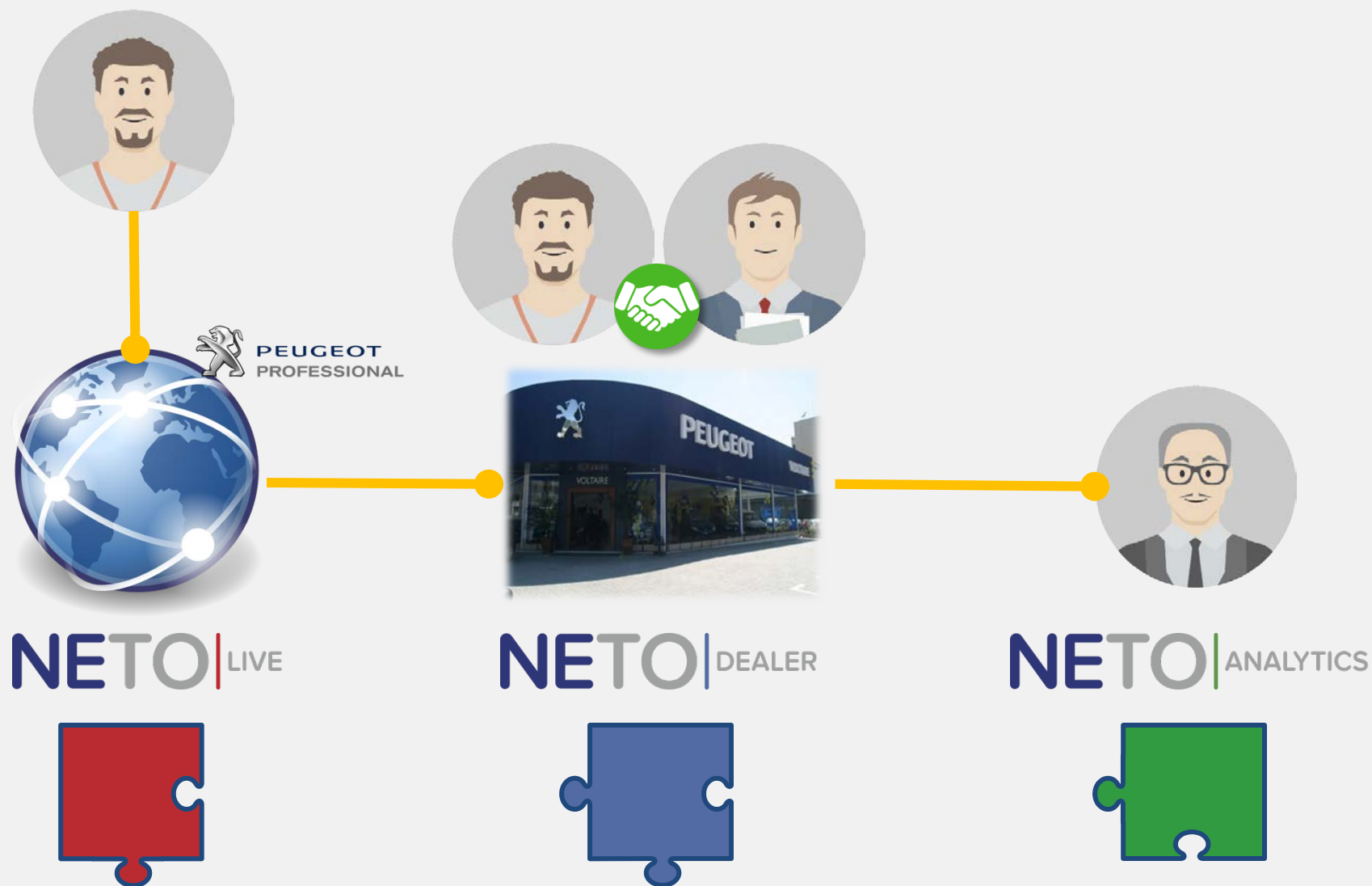
CONTROLLO

NETO

TruckEmotion
VanEmotion

 **PEUGEOT**
PROFESSIONAL

Il processo di vendita infallibile per gli LCV



L'integrazione globale

NETO

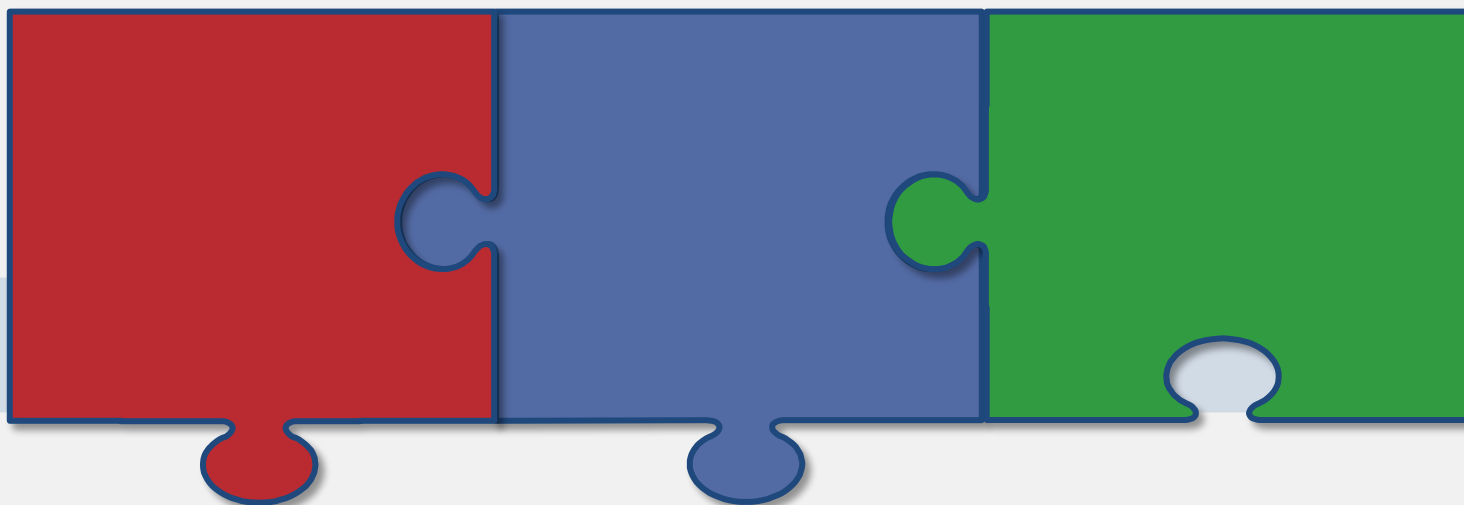
LIVE
Need for lead

NETO

DEALER
Drive your business

NETO

ANALYTICS
The business dashboard



Il processo di vendita per Peugeot Professional



Concessionario



Cliente

NETO | DEALER
Drive your business

Solo 4 passi per arrivare al traguardo



Mission



Configurazione



Confronto



Offerta

Doppia via di configurazione: Veicolo o Allestimento

Configurazione per Veicolo



Configurazione per Allestimento

Si parte dalla *Mission*



La prima domanda: “Qual’è il tuo lavoro?”

- Avvio della trattativa
- Focus sul bisogno del Cliente
- Prima analisi sui suoi specifici bisogni
- Rassicurazione del Cliente sulle competenze del venditore nel gestire la sua richiesta



La giusta combinazione: Veicolo + Allestimento

- Informazioni aggiornate sempre disponibili
- Molte diverse soluzioni da presentare al Cliente
- Filtri di ricerca orientati alla vendita
- Combinazioni senza rischi di errore



Confronto concorrenza

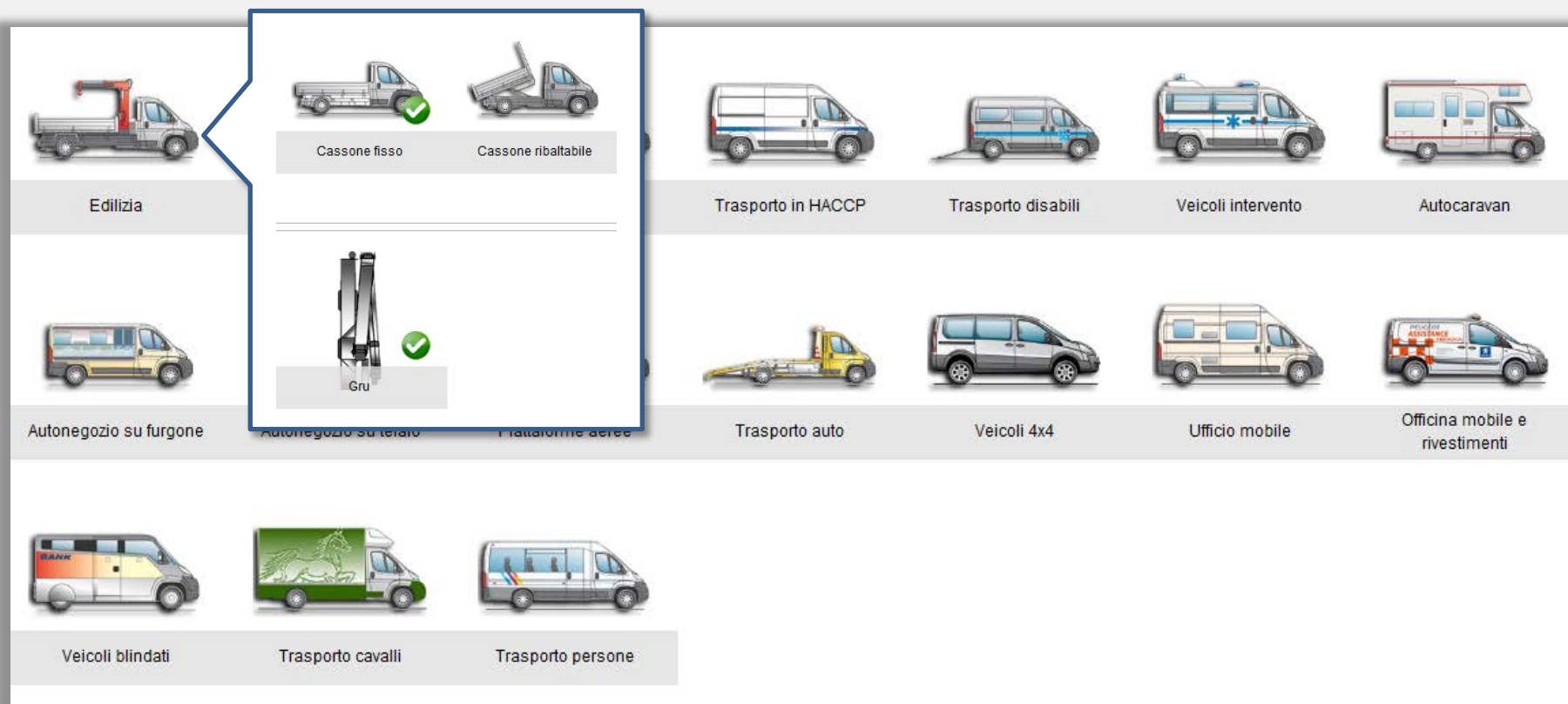
- Un nuovo algoritmo dedicato è in grado di trovare il veicolo giusto da confrontare con il mio, all'interno della gamma dei concorrenti
- Catalogo completo di 12 marchi, continuamente aggiornati



L'offerta per il Cliente

- Selezione del colore e degli optional
- Gestione dello sconto da parte del venditore
- Offerta commerciale personalizzata e professionale
- Il venditore sceglie cosa far vedere al Cliente
- Lo sconto garantito dall'allestitore è visibile solo al venditore

La prima domanda: “Qual è il tuo lavoro?”



La trattativa con il Cliente del veicolo commerciale inizia dal suo mestiere

Capire i suoi bisogni e porre le domande giuste sono le basi per un processo di vendita di successo

Una gamma completa di soluzioni di allestimento da presentare al Cliente

15

La gamma compatibile con l'allestimento



Identificazione del veicolo giusto, per soddisfare il mestiere del Cliente

Il sistema di identificazione consente di gestire ogni specifica strategia di marketing locale

Trattativa costantemente sotto controllo



La prima domanda: “Qual’è il tuo lavoro?”

- Avvio della trattativa
- Focus sul bisogno del Cliente
- Prima analisi sui suoi specifici bisogni
- Rassicurazione del Cliente sulle competenze del venditore nel gestire la sua richiesta



La giusta combinazione: Veicolo + Allestimento

- Informazioni aggiornate sempre disponibili
- Molte diverse soluzioni da presentare al Cliente
- Filtri di ricerca orientati alla vendita
- Combinazioni senza rischi di errore



Confronto concorrenza

- Un nuovo algoritmo dedicato è in grado di trovare il veicolo giusto da confrontare con il mio, all'interno della gamma dei concorrenti
- Catalogo completo di 12 marchi, continuamente aggiornati



L'offerta per il Cliente

- Selezione del colore e degli optional
- Gestione dello sconto da parte del venditore
- Offerta commerciale personalizzata e professionale
- Il venditore sceglie cosa far vedere al Cliente
- Lo sconto garantito dall'allestitore è visibile solo al venditore

La giusta configurazione, usando selettori chiave



Allestimento



Passo e Cabina



Trazione e Assale
posteriore



Motore e
Cambio



Pesi e
Ingombri



Utilizzo del
veicolo

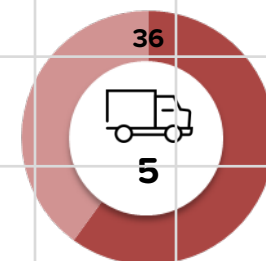
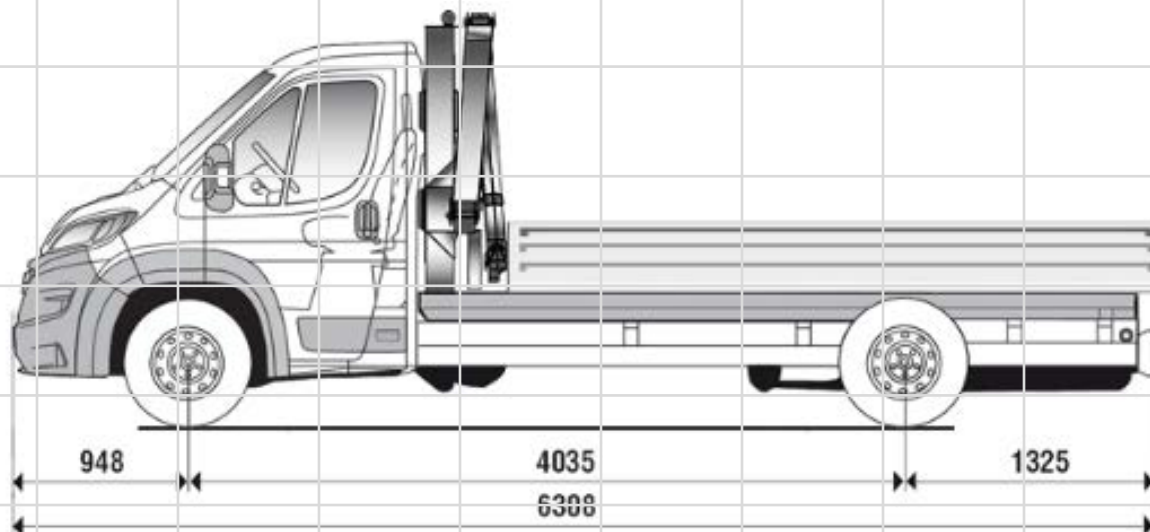


VEICOLI

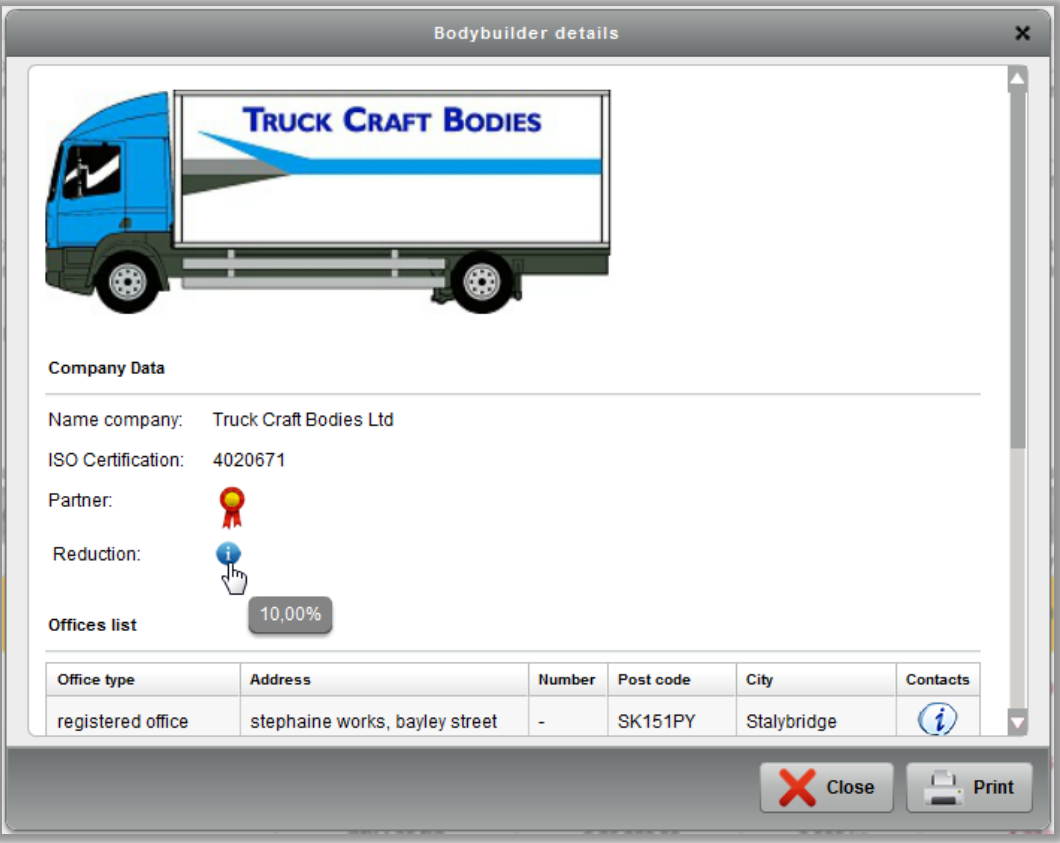
Lunghezza dell'allestimento: **da 3.650 a 4650 mm**

Portata: **da 960 a 1.145 kg**

Prezzo: **24.590 €**



Tutti i dati dell'allestitore a colpo d'occhio



The screenshot shows a web application window titled "Bodybuilder details". At the top, there is an illustration of a blue truck with a white box body labeled "TRUCK CRAFT BODIES". Below the illustration, the "Company Data" section lists the following information:

- Name company: Truck Craft Bodies Ltd
- ISO Certification: 4020671
- Partner: (indicated by a red ribbon icon)
- Reduction: (indicated by a blue information icon with a hand cursor pointing to it)

Below the "Reduction" field, a grey button displays "10,00%". Under the "Offices list" section, there is a table with the following data:

Office type	Address	Number	Post code	City	Contacts
registered office	stephaine works, bayley street	-	SK151PY	Stalybridge	(indicated by a blue information icon)

At the bottom right of the window, there are two buttons: "Close" (with a red X icon) and "Print" (with a printer icon).

Allestitori qualificati a 4 livelli: 1) Allestimenti Peugeot; 2) Partners; 3) Certificati; 4) Altri

Lo sconto garantito dall'allestitore è sempre aggiornato e visibile solo al venditore

Mappa interattiva *GoogleMap* per geo-localizzare l'allestitore in base all'area

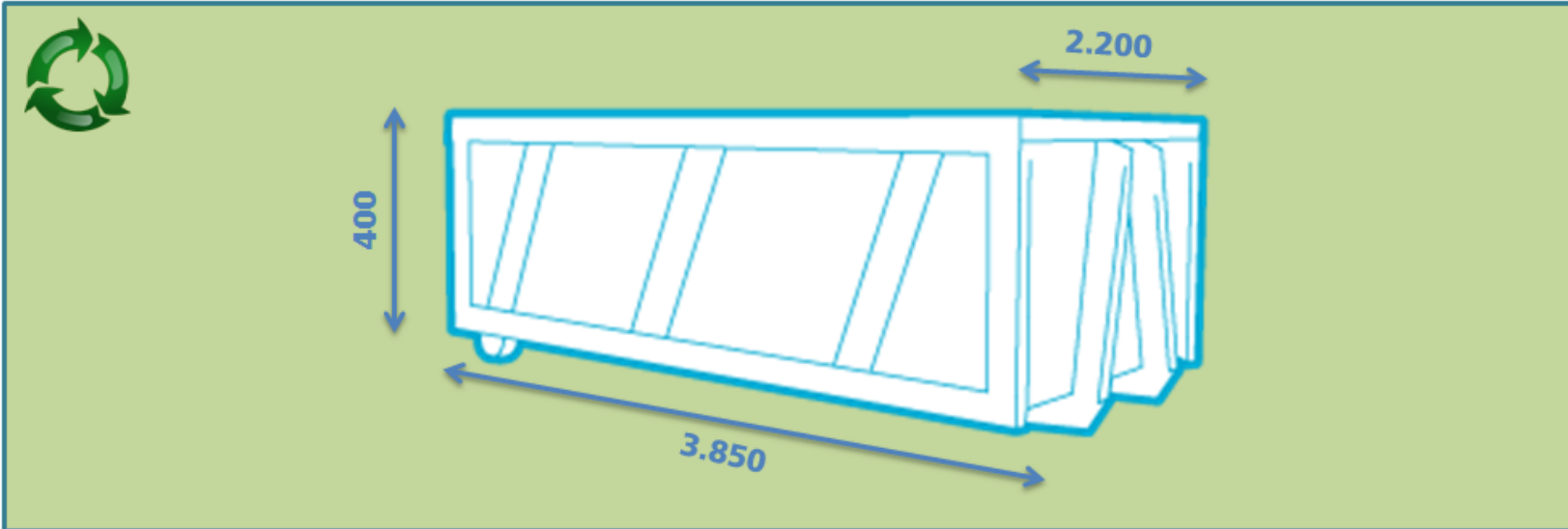
Carosello delle fotografie dell'allestimento



La foto dell'allestimento può generare un coinvolgimento emozionale del Cliente
Possibilità di presentare in modo visivo tutte le possibili soluzioni di allestimento
proposte dagli allestitori.

20

Costruzione 3D dell'allestimento su misura



Groupe

Marque

Longuer (mm)

Largeur (mm)

Hauteur (mm)

Structure

Poid estimât: 345 kg

Pallets: 6

Charge utile: 1.285 kg

Prix du marché: de 1.280 à 1.960 €

Il venditore può creare un vero allestimento su misura semplicemente usando il mouse

Il motore di calcolo determina automaticamente il peso e la portata dell'allestimento

21

Il motore di calcolo NETO: le fonti



Dati tecnici dell'allestimento



Dati tecnici del veicolo



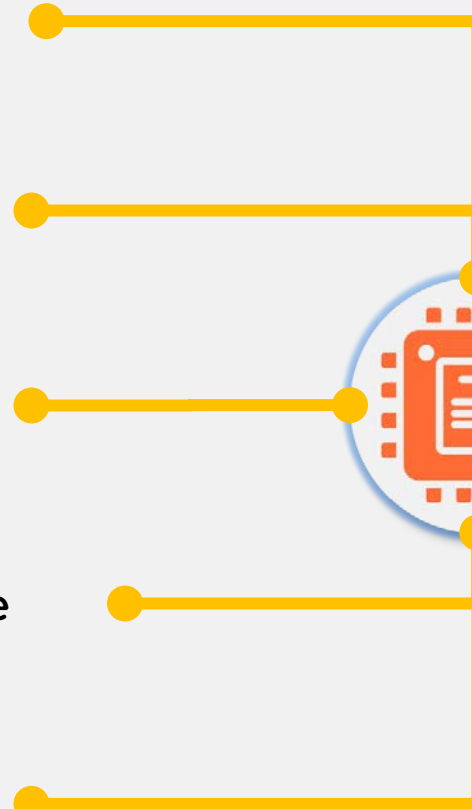
Marketing mix e vincoli



Normative italiane ed europee



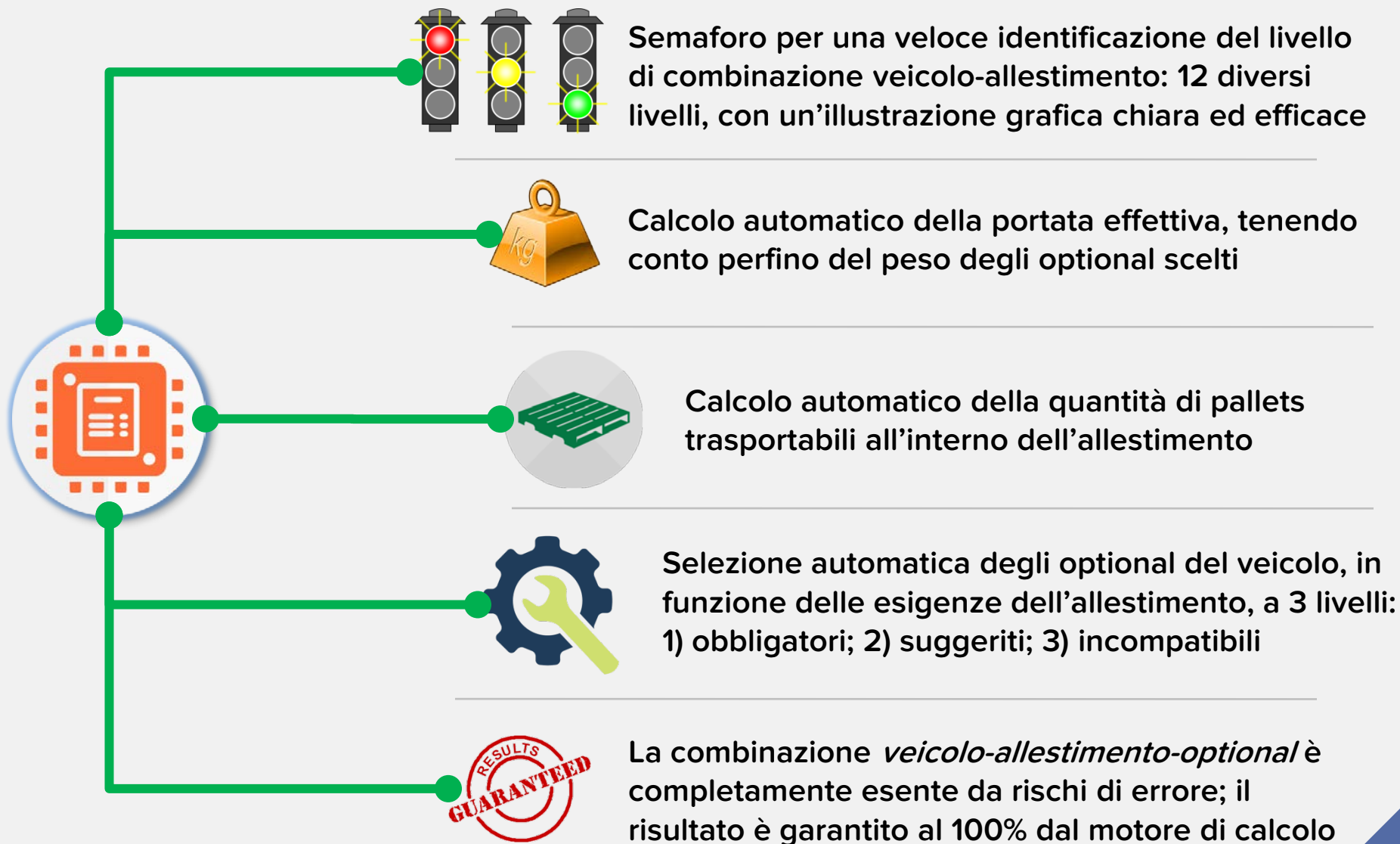
Guida per gli allestitori



Motore di
calcolo
brevettato

Tutti i parametri di calcolo sono completamente invisibili al venditore, per mantenerlo concentrato sul suo mestiere: la Vendita.

Il motore di calcolo NETO: i risultati



Confronto concorrenza



La prima domanda: “Qual’è il tuo lavoro?”

- Avvio della trattativa
- Focus sul bisogno del Cliente
- Prima analisi sui suoi specifici bisogni
- Rassicurazione del Cliente sulle competenze del venditore nel gestire la sua richiesta



La giusta combinazione: Veicolo + Allestimento

- Informazioni aggiornate sempre disponibili
- Molte diverse soluzioni da presentare al Cliente
- Filtri di ricerca orientati alla vendita
- Combinazioni senza rischi di errore



Confronto concorrenza

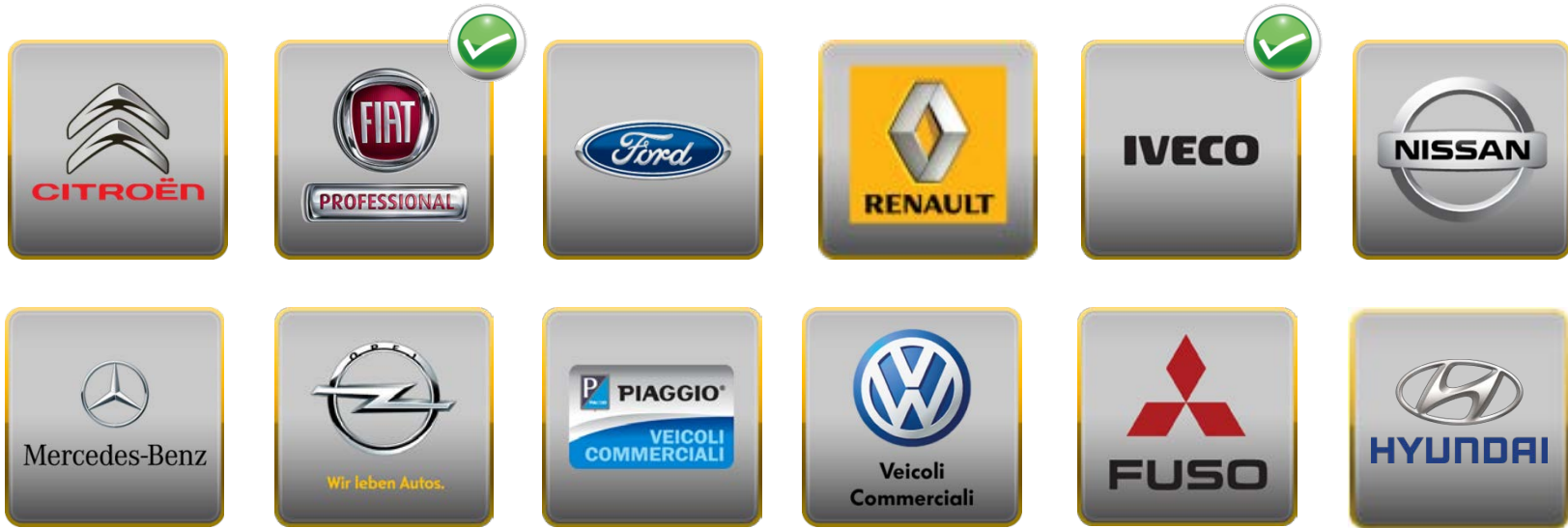
- Un nuovo algoritmo dedicato è in grado di trovare il veicolo giusto da confrontare con il mio, all'interno della gamma dei concorrenti
- Catalogo completo di 12 marchi, continuamente aggiornati



L'offerta per il Cliente

- Selezione del colore e degli optional
- Gestione dello sconto da parte del venditore
- Offerta commerciale personalizzata e professionale
- Il venditore sceglie cosa far vedere al Cliente
- Lo sconto garantito dall'allestitore è visibile solo al venditore

Il veicolo comparabile è automaticamente determinato



Il rivoluzionario algoritmo Fast-Pro® trova il veicolo comparabile ed evidenzia solo i vantaggi del prodotto Peugeot Professional

Confronto tra le caratteristiche tecniche e i prezzi

12 marchi disponibili sul territorio europeo

Dettagli finali del veicolo e offerta economica



La prima domanda: “Qual’è il tuo lavoro?”

- Avvio della trattativa
- Focus sul bisogno del Cliente
- Prima analisi sui suoi specifici bisogni
- Rassicurazione del Cliente sulle competenze del venditore nel gestire la sua richiesta



La giusta combinazione: Veicolo + Allestimento

- Informazioni aggiornate sempre disponibili
- Molte diverse soluzioni da presentare al Cliente
- Filtri di ricerca orientati alla vendita
- Combinazioni senza rischi di errore



Confronto concorrenza

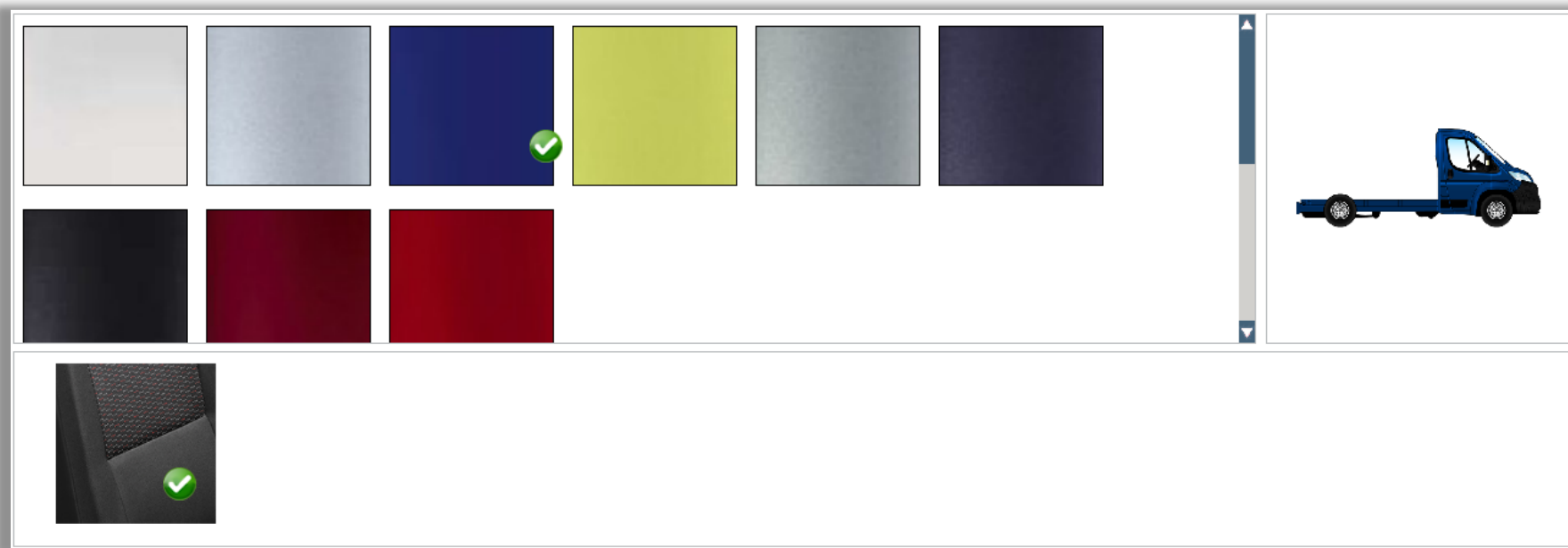
- Un nuovo algoritmo dedicato è in grado di trovare il veicolo giusto da confrontare con il mio, all'interno della gamma dei concorrenti
- Catalogo completo di 12 marchi, continuamente aggiornati



L'offerta per il Cliente

- Selezione del colore e degli optional
- Gestione dello sconto da parte del venditore
- Offerta commerciale personalizzata e professionale
- Il venditore sceglie cosa far vedere al Cliente
- Lo sconto garantito dall'allestitore è visibile solo al venditore

Colore della carrozzeria, interni e optional



Per evitare eventuali errori di ordinazione, gli optional obbligatori per lo specifico allestimento scelto sono selezionati automaticamente dal motore di calcolo

L'extra prezzo per colori speciali è automaticamente aggiunto al preventivo

Offerta: il più alto livello di personalizzazione

PEUGEOT PROFESSIONAL



Nuovo Boxer
Telaio cabinato cabina singola
Cassone fisso
335 L4 3.0 HDi 180 FAP*

Concessionaria: PEUGEOT ITALIA

Venditore: Barzi Mauro

Aggiornamento database: 23/09/201

NETO | Business Intelligence
for road transport

Copertina

PEUGEOT PROFESSIONAL

Dati tecnici

1

MOTORE	3.0 HDi 180 FAP®
Alimentazione	Iniezione diretta Common Rail HDi
Carburante	Diesel
Cilindri	4
Valvole	16
Cilindrata	2999 cm³
Allestaggio x corsa	88 x 94 mm
Potenza massima CE	130 kW (177 CV) a 3500 q/min
Coppia massima CE	400 Nm a 1700 q/min
Filtro Attivo anti Particolato	Serie
Potenza fiscale	26 CV
Norme antinquinamento	Euro 5

TRASMISSIONE	Anteriore
Trazione	Monodisco a secco
Frizione	Manuale
Cambio	6 + RM
Numero rapporti	

PRESTAZIONI	
Velocità massima (km/h)	171
Capacità del serbatoio (litri)	90 (125 litri in opzione)

PNEUMATICI	
Serie	215/70 R15 C
Alternativo	225/70 R15 C

IMPIANTO FRENANTE	
Freni anteriori	A disco ventilato
Freni posteriori	A disco
Compensatore di frenata asservito al carico	Serie
Ricupero automatico d'usura	Serie

NETO | Business Intelligence
for road transport

Dati tecnici rilevanti

PEUGEOT PROFESSIONAL

Dati tecnici

2

DIMENSIONI



Descrizione	Valore [mm]
Esterne	
Passo	4035
Lunghezza totale	6308
Lunghezza massima	7363
Larghezza esclusi i retrovisori	2050
Larghezza massima	2350
Carreggiata anteriore	1810
Carreggiata posteriore	1790
Altezza in ordine di marcia	2254
Altezza massima	3500
Sbalzo anteriore	948
Sbalzo posteriore	1325
Diametro di sterzata tra i marciapiedi / tra i muri (m)	14,24 / 14,46
Passeggeri	
Posti anteriori (compreso il conducente)	2/3

Nota: tutte le misure indicate si riferiscono al veicolo a vuoto

NETO | Business Intelligence
for road transport

Dimensioni principali

Unica brochure, in corporate identity Peugeot Professional, per lo specifico veicolo selezionato

Dati completi del veicolo

Parametri del motore, cambio, consumo, prestazioni, pneumatici, pesi, dimensioni

28

Un'autentica offerta su misura

Dati tecnici

DIMENSIONI DI CARROZZABILITA'

D minima	1.440 mm
Lunghezza carrozzabile minima	3.321 mm
Lunghezza carrozzabile massima	4.192 mm
Larghezza carrozzabile massima	2.350 mm
Altezza carrozzabile massima	3.500 mm
Sbato posteriore carrozzabile minimo	1.225 mm
Sbato posteriore carrozzabile massimo	2.096 mm

Masse

Tara 1° asse	1.285 kg
Tara 2° asse	435 kg
Tara totale	1.720 kg
Portata netta ²	1.325 kg
Massa limite 1° asse	1.850 kg
Massa limite 2° asse	2.000 kg
Massa complessiva	3.500 kg
Massa rimorchiabile	2.500 kg
Massa totale treno (motrice + rimorchio)	6.000 kg

Nota 2 - La portata netta è la portata potenziale massima del veicolo allestito privo di accessori optional.

SCHEDA ALLESTIMENTO

Tipologia	Edilizia
Categoria	Cassone fisso
Lunghezza esterna	3.715 mm

Gru

Marca	Copma
Modello	25.2
Peso	455 kg
Larghezza	1.858 mm
Lunghezza	499 mm
Momento max statico	19.914,30 Nm
Momento max dinamico	24.892,90 Nm

NETO Business Intelligence for road transport

Dettagli dell'allestimento

Dati tecnici

Disegno in scala (veicolo + allestimento)

Dimensioni autocarro

Portata netta ²	1.325 kg
Sbato anteriore	948 mm
Intarso	4.035 mm
Sbato posteriore	1.619 mm
Lunghezza totale	6.602 mm
Lunghezza totale	2.050 mm

Nota 1 - La portata netta è la portata potenziale massima del veicolo allestito privo di accessori e optional.

NETO Business Intelligence for road transport

Disegno in scala (veicolo + allestimento)

Preventivo

Venditore: Buzzi Mauro
Concessionario: PEUGEOT ITALIA
Data offerta: 23/09/2015
Preventivo valido fino al: 23/10/2015

La ringraziamo per la sua visita presso: PEUGEOT ITALIA
Lei ha scelto un: Nuovo Boxer Telaio cabinato cabina singola 335 L4 3.0 HDI 180 FAP*
Codice modello: BFHD5604ACD
Colore carrozzeria: Blu Line - Lucca
Interni: Tessuto Darko

Veicolo e accessori (Listino Peugeot Professional del 04/06/2015)

Prezzo base € 28.920,00

	Codice	Descrizione	Prezzo (IVA escluso)
S		ABS + AFU	---
S		AIRBAG CONDUCENTE	---
S		ESP	---
S		IMMOBILIZZATORE	---
S		RUOTA DI SCORTA	---
S		ACCENDISIGARI	---
S		ALZACRISTALLI ANTERIORI ELETTRICI SEQUENZIALI LATO CONDUCENTE	---
S		CHIUSURA CENTRALIZZATA CON TELECOMANDO	---
S		PRESA PER TRASFORMATORI	---

NETO Business Intelligence for road transport

Offerta e tasse

Dati tecnici dell'allestimento, incluso il gruppo ausiliario: gru, frigo, sponda montacarichi

Veicolo allestito disegnato in scala

Il calcolo delle tasse è realizzato automaticamente in base alla tassazione nazionale e locale

29

Vantaggi in sintesi

Il motore di calcolo trova la giusta combinazione che soddisfa le esigenze del Cliente.



Il venditore ha tutte le informazioni, i dati, i prezzi e gli sconti che gli consentono di condurre ogni trattativa, dimostrando una grande competenza e professionalità.



Anche un venditore neofita è in grado di fronteggiare un Cliente molto esigente, per fornirgli un'offerta su misura in tempo reale, senza perdite di tempo, senza lunghe attese e senza errori.



NETO Dealer in cifre



64 diversi tipo di allestimento per soddisfare ogni Cliente



La partecipazione per gli allestitori è totalmente gratuita

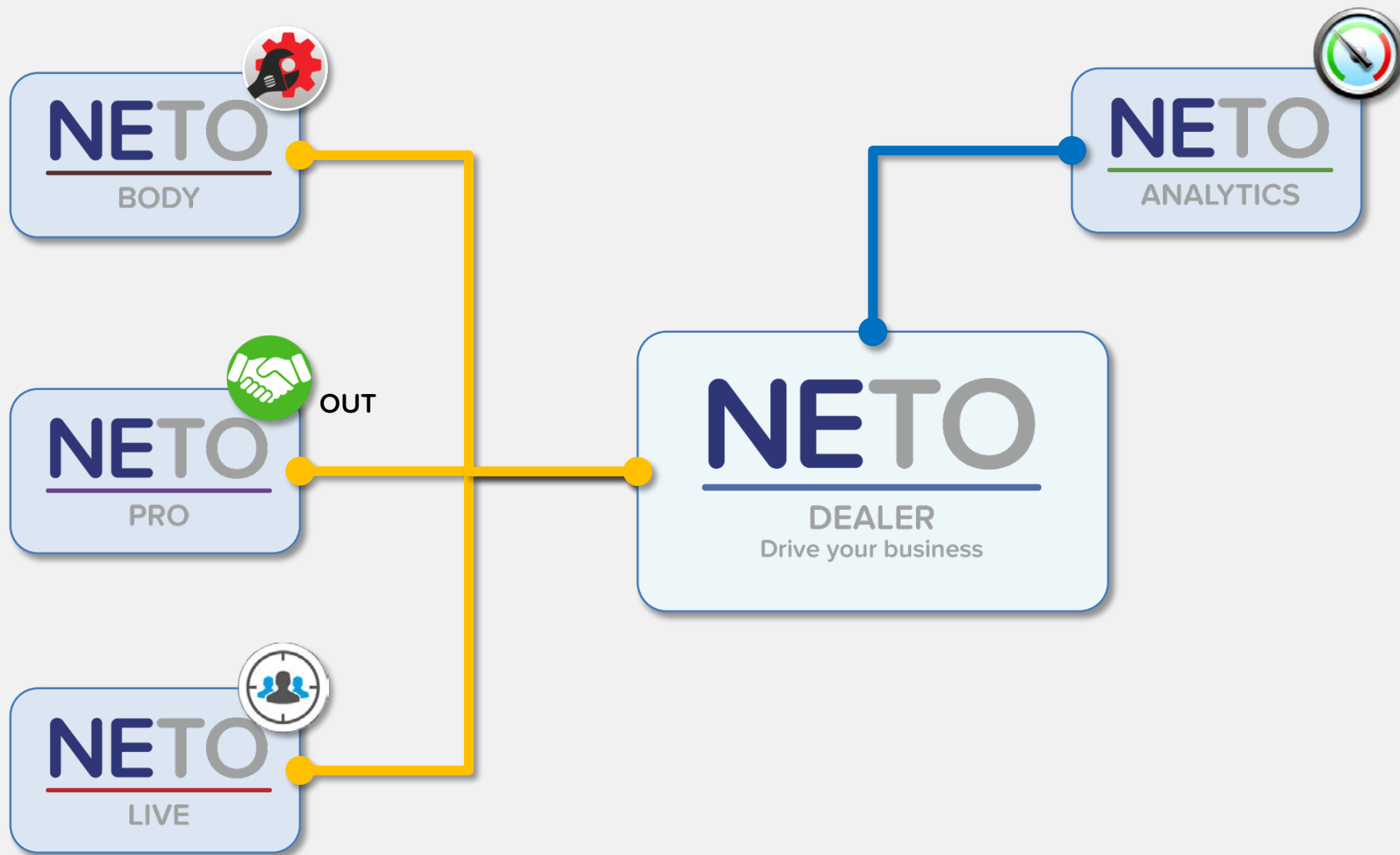


Più di 1.600 allestitori coinvolti in Europa



Più di 6.000 allestimenti oggi presenti in archivio

Piattaforme correlate



Grazie per la vostra attenzione

www.neto.center